

THẺ LỆ CHƯƠNG TRÌNH ƯU ĐÃI DÀNH CHO KHÁCH HÀNG DOANH NGHIỆP

Tên chương trình: SeABank tiếp lửa Doanh nghiệp mùa Tết 2024

Thời gian khuyến mại: 15/12/2023 - 29/02/2024

Nội dung ưu đãi

I. Ưu đãi của thẻ SeAMileage

1. Mục tiêu ưu đãi

- Khách hàng hiện hữu: Tăng trưởng số lượng active thẻ và chi tiêu qua thẻ SeAMileage của các khách hàng đã mở thẻ SeAMileage, từ đó tăng doanh thu, phí interchange fee, tăng thu từ lãi thẻ;
- Khách hàng mới: Truyền tải các tiện ích thẻ SeAMileage mang lại để thu hút sự quan tâm của khách hàng hiện hữu tại SeABank chưa mở thẻ và tăng trưởng khách hàng mới hoàn toàn của SeABank từ chiến dịch truyền thông; từ đó, tăng trưởng số lượng thẻ và doanh số giao dịch qua SeAMileage.

2. Chương trình khuyến mại

2.1. Nội dung khuyến mại:

- Top 3 khách hàng có giá trị chi tiêu tích lũy cao nhất bằng thẻ SeAMileage trong thời gian chương trình sẽ nhận được bộ phần quà cao cấp của Vietnam Airlines.
 - Nhân đôi dặm bay vào thứ 4 hàng tuần (trong thời gian diễn ra chương trình)
 - Nhân 5 dặm bay vào ngày 20/12 (kỷ niệm 1 năm ra mắt thẻ SeAMileage)
- Áp dụng với KH sử dụng thẻ SeAMileage để thanh toán.

2.2. Thời gian ghi nhận chi tiêu: 15/12/2023 - 29/02/2024

2.3. Đối tượng khách hàng mục tiêu:

- Là các Khách hàng Doanh nghiệp đã mở, kích hoạt và sử dụng thẻ tín dụng SeAMileage của Ngân hàng SeABank;
- Là các Khách hàng Doanh nghiệp của Ngân hàng SeABank chưa mở, kích hoạt và sử dụng thẻ tín dụng SeAMileage.
- Là các Khách hàng doanh nghiệp tiềm năng có nhân khẩu học, hành vi chi tiêu phù hợp với tiêu chí khách hàng mở thẻ SeAMileage;

2.4. Điều kiện áp dụng ưu đãi:

Các giao dịch đủ điều kiện để tính vào tổng giá trị chi tiêu tích lũy:

- Các giao dịch thanh toán hàng hóa, dịch vụ qua thiết bị chấp nhận thẻ (EDC – bao gồm cả POS), trực tuyến qua internet (Ecommerce), bao gồm cả các giao dịch thanh toán có đăng ký trả góp.
- Các giao dịch hợp lệ, hợp pháp theo quy định của pháp luật được thực hiện thành công và phải được ghi nhận trên hệ thống ngân hàng lõi T24 và hệ thống quản lý thẻ Way4 của SeABank. Giao dịch không được hủy tới khi hết thời hạn triển khai ưu đãi.



SeABank

NGÂN HÀNG TMCP ĐÔNG NAM Á
198 Trần Quang Khải, Phường Lý Thái Tổ,
Quận Hoàn Kiếm, Hà Nội
Tel: (+84.4)3944 8688
Website: www.seabank.com.vn

- Các giao dịch không được xét để tính vào tổng giá trị chi tiêu tích lũy Giao dịch rút/ ứng tiền mặt (hoặc giao dịch tương đương rút tiền mặt); giao dịch thu phí/ lãi;
- Giao dịch tại các lĩnh vực sau: Xăng dầu (MCC: 5541,5542), Chính trị (MCC: 9211, 9222, 9311, 9399, 9402, 9405); Giao thông công cộng (MCC: 4111, 4112, 4131, 4784, 4789), điện, gas, nước (MCC: 4900);
- Giao dịch chưa xác thực thanh toán (đặt phòng, đặt xe...); Giao dịch có khiếu nại/ tra soát;
- Giao dịch lỗi, giao dịch hủy/ hoàn trả tự động (void/reversal) do lỗi hệ thống hoặc do KH hoặc bên thứ 3 hủy giao dịch;
- Giao dịch mà SeABank có nghi ngờ Chủ thẻ có dấu hiệu trục lợi, sử dụng thẻ sai mục đích, vi phạm điều kiện, điều khoản sử dụng thẻ của SeABank, vi phạm chính sách rủi ro liên quan đến thẻ, bao gồm nhưng không giới hạn trong những trường hợp sau:
 - Các giao dịch thẻ gian lận, giả mạo, giao dịch thanh toán không phát sinh việc mua bán hàng hóa/ cung ứng dịch vụ (giao dịch không tại đơn vị chấp nhận thẻ...);
 - Các giao dịch thanh toán tại một số điểm chấp nhận thẻ (POS/mPOS) thuộc danh mục mà SeABank đánh giá rằng có dấu hiệu trục lợi, gian lận dựa trên những bất thường về hành vi, tần suất, giá trị giao dịch chi tiêu của KH trong từng thời kỳ;
 - Các giao dịch vi phạm quy định của pháp luật và quy định của SeABank.
- Tổng chi tiêu qua thẻ SeAMileage phải đạt tối thiểu 200.000.000 VND
- Tại thời điểm trích xuất dữ liệu thống kê chi tiêu của KH để xác định KH đạt điều kiện , Thẻ phải thỏa mãn:
 - Thẻ chính thẻ SeAMileage không ở trạng thái đóng hoặc khóa trên hệ thống T24 và Way4
 - Hạn mức tín dụng Thẻ hoặc tài khoản thẻ tín dụng không bị đóng
 - Thẻ không bị phát sinh nợ quá hạn trên 10 ngày.

2.5. Giải thưởng:

Điều kiện	Giải thưởng (*)
Top 1 chi tiêu (KH có tổng giá trị chi tiêu tích lũy hợp lệ cao nhất)	01 cặp vé khứ hồi các nước Châu Âu hạng thương gia
Top 2 chi tiêu (KH có tổng giá trị chi tiêu tích lũy hợp lệ cao thứ 2)	01 cặp vé khứ hồi các nước Đông Bắc Á hạng thương gia
Top 3 chi tiêu (KH có tổng giá trị chi tiêu tích lũy hợp lệ cao thứ 3)	01 cặp vé khứ hồi bay nội địa Việt Nam hạng thương gia

Điều kiện vé máy bay thưởng Vietnam Airlines

Vé trúng thưởng phải tuân thủ các quy định của VNA như sau:

- **Hành trình:** Vé áp dụng trên hành trình do VNA trực tiếp khai thác (chi tiết tham khảo website www.vietnamairlines.com).
 - Các hành trình Châu Âu khai thác : Anh, Pháp, Đức
 - Các hành trình Đông Bắc Á khai thác : Hàn Quốc, Hồng Kông, Trung Quốc, Macau, Nhật Bản, Đài Loan
- **Đặt chỗ:**
 - Hạng đặt chỗ: Hạng Thương gia dành cho xúc tiến thương mại.
 - Khách được quyền giữ chỗ chính thức trước chuyến bay.
 - Khả năng đặt chỗ của vé trúng thưởng phụ thuộc vào khả năng cung cấp chỗ của chuyến bay tại thời điểm đặt chỗ.
- **Hiệu lực của vé:** 03 tháng kể từ ngày xuất vé, bao gồm cả thời gian đặt vé và thời gian thực hiện hành trình
- **Điều kiện của vé trúng thưởng:**
 - Không được phép đổi tên, hành trình, gia hạn vé sau khi xuất vé quá 03 tháng.
 - Đổi ngày bay, đi Go-show, hoàn vé: được phép trong thời gian vé còn hiệu lực, được hoàn lại thuế phí và không hoàn phí xuất vé. Nếu có nhu cầu đổi ngày bay, hoàn vé sau khi xuất vé, khách hàng cần liên hệ trực tiếp với phòng vé của VNA để làm thủ tục và sẽ phải chịu toàn bộ chi phí phát sinh (nếu có).
 - Doanh nghiệp nhận thưởng được chỉ định 2 cá nhân trong danh sách nhân viên đã được đăng ký tại hệ thống của Vietnam Airlines để nhận thưởng, vé trúng thưởng không được chuyển nhượng cho người khác.
 - Vé không được quy đổi thành tiền mặt.
 - Vé không được cộng dặm theo quy định của chương trình Bông Sen Vàng
 - Vé không bao gồm các khoản thuế và chi phí khác.

2.6. Cách thức trao giải & nhận thưởng

Thời gian ghi nhận chi tiêu hợp lệ	Thời gian/ phương thức công bố kết quả	Kênh xác định trúng thưởng	Cách thức/ địa điểm nhận giải
Đến hết 23h59' ngày 29/02/2024	- Thời gian công bố Khách hàng trúng thưởng: tuần 1 tháng 3/2024 - Phương thức: thực hiện thông báo 03 khách hàng nhận thưởng trên các kênh thông tin đại chúng của SeABank	- Tin nhắn SMS gửi khách hàng nhận thưởng ngay sau khi kết quả được công bố chính thức - Chi nhánh phụ trách liên hệ khách hàng thông báo trúng thưởng ngay	- Sau khi nhận được thông báo trúng thưởng, khách hàng xếp lịch lên nhận thưởng với chi nhánh phụ trách (sớm nhất là từ 31/03 và chậm nhất là ngày 15/04). - Vào ngày trao giải, đại diện chi nhánh và

	(fanpage, OA Zalo, website)	khi kết quả được công bố - Và các kênh thông tin đại chúng đã đăng kết quả từ trước đó	đại diện của Trung Tâm Bông Sen Vàng trao phần quà cho khách hàng và chụp ảnh lưu niệm
--	-----------------------------	---	--

II. Ưu đãi của Ngân hàng điện tử SeANet/ SeAMobile Biz

1. Mục tiêu ưu đãi

- Khách hàng hiện hữu: Tăng trưởng số lượng active và sử dụng SeANet/SeAMobile Biz để giao dịch từ đó tăng dòng tiền qua tài khoản của SeABank
- Khách hàng mới: Truyền tải các tiện ích SeANet/ SeAMobile Biz mang lại để thu hút sự quan tâm của khách hàng doanh nghiệp hiện hữu tại SeABank chưa có tài khoản và tăng trưởng khách hàng mới hoàn toàn của SeABank từ chiến dịch truyền thông; từ đó, tăng trưởng số lượng mở tài khoản và doanh số giao dịch qua SeANet/ SeAMobile Biz.

2. Nội dung khuyến mại:

- Miễn 100% phí chuyển tiền của các giao dịch chuyển tiền quốc tế thực hiện thành công qua SeANet
- Miễn phí đăng ký Dịch vụ Ngân hàng điện tử (SeANet, SeAMobile Biz)
- Miễn phí sử dụng dịch vụ và phí chuyển tiền VNĐ trong nước khi sử dụng dịch vụ Ngân hàng điện tử (SeANet, SeAMobile Biz) phiên bản mới
- Miễn phí SMS thông báo trạng thái giao dịch giữa Người nhập lệnh & Duyệt lệnh
- Miễn phí TK thanh toán số đẹp cho KH sử dụng Dịch vụ mở Tài khoản thanh toán bằng phương thức điện tử dành cho Khách hàng tổ chức

3. Đối tượng khách hàng mục tiêu:

- KH thuộc quản lý của Khối KHDN có giao dịch Chuyển tiền quốc tế thực hiện thành công qua SeANet KHDN
- Khách hàng tổ chức đăng ký dịch vụ Ngân hàng điện tử

III. Ưu đãi TK thanh toán số đẹp bằng phương thức điện tử

1. Mục tiêu ưu đãi

- Khách hàng hiện hữu: Tăng trưởng số lượng active và sử dụng Tài khoản thanh toán của SeABank để giao dịch từ đó tăng dòng tiền qua tài khoản của SeABank
- Khách hàng mới: thu hút sự quan tâm của khách hàng doanh nghiệp hiện hữu tại SeABank chưa có tài khoản và tăng trưởng khách hàng mới hoàn toàn của SeABank từ chiến dịch truyền thông; từ đó, tăng trưởng số lượng mở tài khoản và doanh số giao dịch.

2. Nội dung khuyến mại

- Miễn phí TK thanh toán số đẹp cho KH sử dụng Dịch vụ mở Tài khoản thanh toán bằng phương thức điện tử dành cho Khách hàng tổ chức

Cấu trúc TKTT số đẹp	Loại số đẹp
6 số	KH được chọn 3 số cuối thuộc loại số đẹp V3
7 số	KH được chọn 4 số cuối thuộc loại số đẹp V3, V4
8 số	KH được chọn 5 số cuối thuộc loại số đẹp V3, V4, V5
9 số	
10 số	
12 số	KH được chọn 5 số cuối thuộc loại số đẹp V3, V4, V5; Số tùy chọn theo sở thích. Trong đó 5 đầu số cố định là 88800 hoặc 33300 hoặc các đầu số khác theo quy định của SeABank trong từng thời kỳ

- Lưu ý: Các công thức số đẹp tương ứng với từng loại số đẹp V3, V4, V5, số tùy chọn theo sở thích và cấu trúc TKTT số đẹp tuân theo Quy định Dịch vụ cung cấp Tài khoản thanh toán số đẹp dành cho Khách hàng tổ chức tại SeABank theo từng thời kỳ

3. Đối tượng khách hàng mục tiêu

- Khách hàng tổ chức mở TK thanh toán số đẹp bằng phương thức điện tử