

THẺ LỆ CHƯƠNG TRÌNH ƯU ĐÃI “VISA CORP – ĐỒNG HÀNH CÙNG DOANH NGHIỆP”

I. Nội dung chính sách ưu đãi

- Thời gian áp dụng:** Từ ngày 01/04/2020 đến 31/12/2020.
- Phạm vi áp dụng:** Tất cả các điểm giao dịch của Ngân hàng TMCP Đông Nam Á (“SeABank”) trên toàn quốc.
- Đối tượng khách hàng:** Theo quy định sản phẩm Thẻ tín dụng Visa Corp của SeABank.
- Nội dung ưu đãi dành cho khách hàng mở thẻ:**
 - ❖ Hoàn 100% phí thường niên năm đầu tiên dành cho chủ thẻ tín dụng Visa Corporate thỏa mãn các điều kiện sau:
 - Thẻ được mở mới trong thời gian triển khai chương trình và kích hoạt, thu đủ phí thường niên trong vòng 30 ngày kể từ ngày phát hành thẻ thành công;
 - Thẻ thực hiện giao dịch thanh toán với tổng giá trị đạt từ 5 triệu đồng/thẻ trở lên trong vòng 90 ngày kể từ ngày thẻ được kích hoạt;
 - Áp dụng hoàn phí thường niên cho cả thẻ chính và thẻ phụ (nếu có) của chủ thẻ;
 - SeABank sẽ thực hiện hoàn phí thường niên vào Tài khoản thẻ tín dụng của chủ thẻ khi đủ điều kiện.
 - ❖ Tặng vali du lịch Lock & Lock cho Khách hàng mở thẻ tín dụng Visa Corporate như sau:

Quà tặng	Giá trị (đồng) ¹	Số lượng	Thành tiền (đồng)
Vali du lịch Lock & Lock	1,000,000	200	200,000,000
Tổng cộng		200	200,000,000

Tiêu chí áp dụng:

- + Mỗi thẻ mở mới đạt điều kiện chương trình sẽ được tặng 01 vali du lịch. Mỗi khách hàng tổ chức được tặng tối đa cho 02 vali (tương đương 02 thẻ phát hành).
- + Thẻ mở mới trong thời gian triển khai chương trình và kích hoạt, thu đủ phí thường niên trong vòng 30 ngày kể từ ngày phát hành thẻ thành công;
- + Áp dụng tặng vali cho cả thẻ chính và thẻ phụ (nếu có);
- + Chương trình triển khai từ ngày 01/04/2020 đến 31/12/2020 hoặc đến khi hết quà tặng, tùy theo điều kiện nào đến trước.

II. Tổ chức thực hiện

1. Khối khách hàng doanh nghiệp

- Hướng dẫn các Đơn vị kinh doanh thực hiện triển khai chương trình.
- Truyền thông chương trình theo đúng kế hoạch được phê duyệt.

2. Các Đơn vị kinh doanh

¹Giá ước tính theo thị trường. Giá thực tế theo chào giá cạnh tranh nhưng không được cao hơn giá được phê duyệt tại tờ trình này.

- Nghiêm túc triển khai chương trình.
- Phản ánh kịp thời các khó khăn, vướng mắc trong quá trình thực hiện chương trình thông qua Khối Khách hàng Doanh nghiệp.

3. Khối Vận hành và Công nghệ

- Gửi email truyền thông tới các khách hàng tiềm năng của chương trình.
- Hỗ trợ các Đơn vị kinh doanh xử lý các lỗi kỹ thuật (nếu có).

4. Khối Tài chính & Kế hoạch

Thực hiện thanh toán chi phí liên quan tới chương trình.

KT. TỔNG GIÁM ĐỐC

Lê Quốc Long